

Code
600657

Durée
4
jours

Tarif Inter*
3 179 €
HT

*Repas inclus (en présentiel)

PUBLIC

Collaborateurs des services juridiques – Commerciaux et administratifs en charge de la constitution des dossiers de réponse aux marchés publics – Juristes

PRÉ-REQUIS

Aucun prérequis nécessaire

LES POINTS FORTS

Panorama complet du droit des marchés publics.

Réponses concrètes aux questions des participants par un formateur expert des marchés publics.

Mises en situations au travers d'études de cas.

Nos parcours sont composés de formations cohérentes et complémentaires dispensées par des experts et praticiens pour découvrir, approfondir et valider savoir-faire et compétences.

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation est la garantie de la qualité et de l'efficacité du transfert de compétences durant le parcours. En présentiel ou distanciel, en synchrone ou asynchrone, pendant ou à l'issue du parcours, la réussite de l'évaluation donnera lieu à un certificat «?Lefebvre Dalloz?».

Objectifs pédagogiques

- Analyser le régime juridique des marchés publics
- Identifier les règles d'exécution des marchés publics
- Gérer les litiges éventuels

Programme de la formation

Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation

Droit des marchés publics : les fondamentaux (1 jour)

Dresser un panorama du droit des marchés publics issu de la réforme de la commande publique

Repérer les acteurs des marchés publics et grands principes

- Textes applicables et leur articulation, définition des marchés publics
- Acteurs des marchés publics : pouvoirs adjudicateurs, entités adjudicatrices, personnes publiques, certaines personnes privées, etc.
- Grandes règles de liberté d'accès, de transparence et égalité
- Brainstorming : tour d'horizon du droit des marchés publics

Prendre connaissance des obligations en matière de publicité et de mise en concurrence

- Règles en matière de définition des besoins et de sourcing
- Régime de l'allotissement
- Régime des variantes et des options
- Délais de mise en concurrence
- Etude de cas sur les délais

Identifier les étapes du processus d'attribution du marché public et les recours existants

Exécuter les règles, procédures et obligations inhérentes aux marchés publics

ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : care-formation@lefebvre-dalloz.fr

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- Procédures de publicité, de mise en concurrence et nouveaux marchés
 - ▶ Procédure avec négociation
 - ▶ Négociation en MAPA : « le pouvoir adjudicateur se réserve la possibilité de négocier »
- Règles de participation aux marchés publics
 - ▶ Motifs d'exclusion des marchés publics et procédure contradictoire d'exclusion des candidats
 - ▶ Allègement du dossier de candidature
 - ▶ Règles d'examen des capacités des candidats
- Règles de sélection des offres
 - ▶ Labels et critères de choix des offres : critères sociaux et environnementaux, coût du cycle de vie
 - ▶ Pièges à éviter concernant le choix des critères, des sous-critères et la méthode de notation des offres
 - ▶ Offre anormalement basse
 - ▶ Possibilité d'examiner les offres avant les candidatures, la possibilité de régulariser les offres
 - ▶ Régime de la négociation en MAPA et en procédure avec négociation
- Obligations des pouvoirs adjudicateurs en matière d'information des candidats évincés
 - ▶ Régime de l'information des candidats évincés
 - ▶ Documents communicables ou non et modifications depuis 2016
- Cas pratique : les principes régissant le droit des marchés publics

Comprendre les enjeux des recours existants

- Référé précontractuel et contractuel
- Recours de plein contentieux (jurisprudence « Tarn-et-Garonne »)
- Nécessité de privilégier la conciliation et la transaction
- Etude de cas : la jurisprudence récente en la matière

Décrire les difficultés d'exécution des marchés publics

Acquérir les règles d'exécution des marchés publics

- Encadrement de la sous-traitance
- Régime des modifications en cours de marché (avenants et clauses de réexamen)

Analyser les difficultés rencontrées

- Pénalités
 - Résiliation
 - Quiz de fin de séquence
- Marchés publics : remporter un appel d'offre (1 jour)

Rappeler les conditions d'attribution des marchés publics

S'approprier l'environnement juridique de la commande

publique

- Le cadre légal
- Les grands principes de la commande publique
- Quiz : évaluer son niveau de maîtrise de la réglementation des marchés publics

Identifier les acteurs et les procédures

- Les acteurs : l'Etat et les collectivités
- Les procédures : l'appel d'offre et la procédure adaptée
- Brainstorming de connaissances des acteurs
- Focus sur les appels d'offre

Identifier la demande de l'acheteur public

Cibler les besoins de l'acheteur public

- La veille ciblée des offres : Internet, BOAMP, JOUE, réseau, etc.
- Echanges oraux avec les apprenants sur leurs pratiques de veille : conseils et bonnes pratiques

Décrypter un cahier des charges

- Le règlement de la consultation, le CCAP, le CCTP et les CCAG
- La demande d'informations complémentaires
- Les critères de choix non écrits : contexte économique, social, environnemental
- Étude de cas : à partir de documents de marché, identifier et analyser le besoin et les demandes exprimées par une collectivité

Développer une méthode de réponse aux appels d'offre

Présenter l'offre la plus pertinente

- Le choix du bon mode de candidature : seul, en sous-traitance, en cotraitance, en groupement
- La notion d'offre économiquement la plus avantageuse
- La pondération des critères de choix
- La valorisation de son offre technique et commerciale et la mise en avant de ses références
- Focus sur les modalités pratiques : formulaires administratifs, informations communicables et délais

Vérifier la bonne conformité des éléments de la réponse avant son envoi

- La conformité aux modes de vérification des candidatures
 - Etude de cas : à partir d'un exemple de dossier de soumission, identification des bonnes pratiques permettant de sécuriser sa réponse et de valoriser son offre
- Exécution des marchés publics : s'assurer du bon déroulement (1 jour)



Se conformer aux conditions d'exécution des marchés publics

Rappeler le contexte juridique de l'exécution des marchés publics

- Le cadre légal
- Les principes
- Quiz interactif : évaluer son niveau de maîtrise des règles d'exécution des marchés publics

Se repérer dans les textes

- Code de la commande publique
- CCAG
- Brainstorming sur les textes existants et utilisés au quotidien

Identifier les obligations à la charge des parties dans le cadre de l'exécution d'un marché public

Déterminer l'étendue des compétences du maître d'ouvrage

- Direction
- Contrôle
- Sanction
- Modification
- Résiliation
- Brainstorming sur la connaissance des compétences du maître d'ouvrage

Définir les droits du titulaire du marché

- Réserves
- Interruptions
- Résiliation
- Compensations financières
- Cas pratique : étude d'un formulaire sur les pénalités

Sécuriser les modifications en cours d'exécution des marchés publics

Traiter les incidents d'exécution

- Prestations non prévues ou non conformes
- Augmentation des coûts
- Retards
- Retour d'expériences sur les incidents d'exécution de chacun des stagiaires

Examiner la typologie des modifications possibles

- Cas fréquents
- Cas exceptionnels



- Etude de cas à partir d'un cas d'augmentation du montant des travaux à réaliser, les participants mettent en oeuvre les modalités formelles et indemnitaires prévues dans le CCAG Travaux

Obtenir le règlement de sa prestation

Analyser les notions de prix dans les marchés publics

- Calcul et paiement des avances et acomptes
- Régime des garanties et sûretés
- Brainstorming sur les notions de prix

Distinguer les étapes du paiement

- Délais de paiement et suspension de délais
- Intérêts moratoires, modalités et limites
- Paiement des sous-traitants
- Atelier « Mise en situation » :
- Que faire lorsqu'on n'obtient pas le règlement de sa prestation ?
- Quels sont les recours ?
- Quelle est leur efficacité ?

Achever le marché

Contrôler le service fait

- Opérations de vérification, réception et garanties prévues dans les CCAG
- Focus sur les garanties prévues dans les CCAG

Vérifier la conformité des garanties

- Garanties contractuelles et post-contractuelles : obligations de parfait achèvement, de bon fonctionnement, garantie décennale
 - Recueil de bonnes pratiques : les points clés pour s'assurer du bon déroulement du marché
- Gestion des litiges dans les marchés publics (1 jour)

Réagir à la décision de l'acheteur public (passation)

Prendre connaissance de la décision de rejet de l'offre

- Information spontanée
- Information provoquée
- Focus sur les modalités et effets

Demander des explications

- Demander le rapport d'analyse des offres
- Saisir la CADA
- Focus sur les modalités de saisine de la CADA

Attaquer en contentieux de la passation

Agir en référé

- Référé précontractuel
- Référé contractuel
- Brainstorming sur les référés par rapport aux pratiques des apprenants

Agir en contestation de la validité du marché

- Recours en annulation du marché
- Référé en matière de secret des affaires
- Etude de cas : identifier les moyens d'action du candidat évincé et mesurer l'efficacité à l'épreuve de la pratique

Initier un recours précontentieux en cas de litige d'exécution

- Brainstorming sur les recours obligatoires

Définir les recours obligatoires

- Recours gracieux préalables
- Mémoire en réclamation
- Brainstorming sur les recours facultatifs

Définir les recours facultatifs

- Règlement amiable
- Médiation
- Arbitrage

Attaquer en contentieux de l'exécution

Analyser les procédures

- Indemnitaires
- Reprise des relations contractuelles
- Retour d'expériences des apprenants sur l'utilisation des procédures dans leur pratique

Déterminer et saisir les juridictions compétentes

- Objet du contentieux : phase expertise – phase indemnitaires
- Degrés de juridiction : 1re instance – appel
- Indemnités
- Focus : le contentieux des pénalités

Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

A noter

... —————

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.



Prochaines sessions

...

A DISTANCE, PARIS LA DÉFENSE, PARIS

- 10 au 25 Sep. 2026

A DISTANCE, PARIS

- 8 au 23 Oct. 2026
- 5 au 20 Nov. 2026
- 3 au 18 Déc. 2026

