

Contrats internationaux : négociation, rédaction, sécurisation

Adapter sa pratique contractuelle aux spécificités du contrat international

Code
551082

Durée
2 jours / 14 heures

Tarif Inter*
1 849 € HT

**Repas inclus (en présentiel)*

PUBLIC

Directeurs juridiques – Responsables juridiques – Juristes – Contract managers – Compliance officers – Toute personne intervenant dans la négociation, la rédaction et/ou la gestion des contrats internationaux

PRÉ-REQUIS

Avoir des connaissances générales en droit des contrats ou avoir suivi la formation :

🔗 [Techniques contractuelles \(niveau 1\) : cadre légal et rédaction des clauses usuelles \(1188\)](#)

NIVEAU D'EXPERTISE

Perfectionnement

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
 - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec votre accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés

Objectifs pédagogiques

- Négocier les contrats internationaux
- Rédiger les clauses essentielles des contrats internationaux
- Encadrer l'exécution des contrats internationaux

Programme de la formation

Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

Négocier les contrats internationaux

Analyser le cadre juridique des contrats internationaux

- Risques liés au caractère international des contrats
- Règles du commerce international
- Distinction des contrats internationaux complexes
- Étude de cas : classifier et comprendre les types de contrats présentant des spécificités importantes liées à leur dimension internationale

Optimiser la négociation des contrats internationaux

- Choix de la loi applicable au contrat : obligations contractuelles et vente internationale, articulation entre juridiction compétente/loi applicable, loi de police
- Élaboration des accords préliminaires adaptés : memorandum of Understanding (MOU), letter of Intent (LOI), accords de confidentialité
- Exercice pratique : analyser les modèles d'accords préliminaires pr oposés

Rédiger les clauses essentielles des contrats internationaux

Déterminer l'architecture contractuelle et le contenu du préambule

- Architecture d'un contrat international privé

sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service

- ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail

- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10

- par mail : care-formation@lefebvre-dalloz.fr

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- Adaptation du préambule aux objectifs poursuivis
- Débat : du rôle du préambule

Établir les clauses types et particulières

- INCOTERMS
- Clauses limitatives de responsabilité
- Clauses de « hardship » et révision du prix
- Clauses relatives à la force majeure
- Clauses de prévention et de règlement des litiges
- Clauses relatives à la sortie du contrat
- Autres clauses : réserve de propriété,...
- Cas pratique : rédiger les clauses pertinentes

Encadrer l'exécution des contrats internationaux

Prévoir les clauses relatives à l'inexécution ou à la mauvaise exécution

- Exécution forcée
- Résolution du contrat pour inexécution
- Stipulations relatives à la responsabilité en cas d'inexécution contractuelle
- Cas pratique : rédiger les clauses pertinentes

Identifier la compétence juridictionnelle dans les litiges internationaux

- Droit commun et clauses d'élection de for
- Harmonisation européenne de la compétence judiciaire en matière contractuelle
- Clauses de compétences juridictionnelles
- Débat : de l'exécution internationale des jugements

Régler les litiges

- Recours à la médiation : définition, enjeux et clause de médiation préalable
- Arbitrage international : choix de l'institution arbitrale et textes applicables, clauses compromissaires, arbitrage institutionnel vs arbitrage ad hoc
- Mise en situation : comment régler le litige dans un contexte donné ?

Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

A noter

...

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.



Prochaines sessions

PARIS

- 17-18 Sep. 2026 – Session Garantie
- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026 – Session Garantie

A DISTANCE

- 17-18 Sep. 2026 – Session Garantie
- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026 – Session Garantie

AIX-EN-PROVENCE

- 17-18 Sep. 2026
- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

BORDEAUX

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

CHAMBERY

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

GRENOBLE

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

LILLE

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

LYON

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

MARSEILLE

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

MONTPELLIER

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

NANTES

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

NICE

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

NIORT

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

PAU

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

RENNES

- 17-18 Sep. 2026
- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

ROUEN

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

STRASBOURG

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

TOULOUSE

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

TOURS

- 14-15 Oct. 2026
- 4-5 Nov. 2026
- 3-4 Déc. 2026

