

## Financement de la croissance de l'entreprise : enjeux et clés de réussite

Choisir les modes de financement adaptés à sa structure et à sa phase de développement

### PUBLIC

Responsables financiers - DAF -  
Trésoriers - Experts-comptables -  
Dirigeants

### PRÉ-REQUIS

Avoir des connaissances de base en finance

### NIVEAU D'EXPERTISE

Expertise

### LES POINTS FORTS

Cas pratiques pour s'approprier les modes de financement

Réalisation sous tableur de valorisation d'entreprise, de table de capitalisation, de montage LBO avec remise des fichiers aux participants

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

### SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
  - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec

Code  
**2806**

Durée  
**2 jours / 14 heures**

Tarif Inter\*  
**2 079 € HT**

\*Repas inclus (en présentiel)

## Objectifs pédagogiques

- Structurer la combinaison de financements en lien avec la phase de l'entreprise et l'environnement économique
- Choisir les différents modes de financement en fonction du profil et du stade de développement de l'entreprise
- Organiser les différents financements pour accompagner le développement de l'entreprise

## Programme de la formation

### Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

### Structurer la combinaison de financements en lien avec la phase de développement de l'entreprise et l'environnement économique

#### Composer le séquençage du financement

- Les phases de développement et de financement
- L'impact de l'environnement macro-économique et géopolitique

#### Mettre en œuvre les clés d'un financement réussi

- L'anticipation des financements
- La diversification des sources de financement
- Les erreurs à éviter
- Autodiagnostic : sur ses sources de financement actuelles et sa phase de développement

### Choisir les différents modes de financement en fonction du profil et du stade de développement de l'entreprise

Utiliser le financement par fonds propres ou quasi-fonds propres

vos accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service

- ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail
- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

### ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : [care-formation@lefebvre-dalloz.fr](mailto:care-formation@lefebvre-dalloz.fr)

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- La levée de fonds : privée (love money, capital-risque, capital développement) – publique (introduction en bourse ou IPO, crowdfunding, ICO)
- Les quasi-fonds propres : les comptes courants d'associés, les obligations convertibles, les emprunts participatifs, les prêts d'honneur
- Les subventions d'investissement
- Cas pratique : réaliser la valorisation d'une société par DCF (Discounted cash-flows) à partir de son business plan
- Cas pratique : réaliser la table de capitalisation d'une société pour déterminer la dilution des actionnaires à partir de la valorisation de l'entreprise

### Utiliser le financement par emprunt

- L'emprunt bancaire
- L'emprunt obligataire
- Les obligations convertibles
- Illustration : exemples chiffrés d'emprunts

### Organiser les différents financements pour accompagner le développement de l'entreprise

Mettre en œuvre les montages à effet de levier (LBO) en utilisant les différents financements à disposition de l'entreprise

- Une ingénierie financière originale (fonds propres, quasi-fonds propres, dette financière subordonnée, dettes senior, bridges)
- 4 effets de levier différents (financier, fiscal, social, juridique)
- Focus sur les avantages comparés des régimes intégration fiscale et mère-fille
- Cas pratique : simuler sur Excel un montage LBO

### Préciser la capacité d'autofinancement de l'entreprise

- Le diagnostic de la capacité d'autofinancement
- L'optimisation du BFR
- Le financement et le placement de trésorerie
- L'analyse de la liquidité et de la solvabilité d'une entreprise
- Cas pratique : réaliser l'analyse financière d'une société

Optimiser le coût de financement de l'entreprise en faisant appel aux financements des immobilisations et de l'exploitation

- Le crédit-bail (mobilier, immobilier, la cession-bail)
- Le financement de l'exploitation : le découvert autorisé, le crédit fournisseur, les avances sur marchandises, l'escompte (crédit de mobilisation des créances commerciales, cession Dailly, affacturage), le crédit par signature
- Partage d'expériences : choisir entre un crédit-bail et un emprunt

### Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences

acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

## **A noter**

... —————

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.



## Prochaines sessions

...

### PARIS

- 21-22 Oct. 2026 – Session Garantie
- 8-9 Déc. 2026

### A DISTANCE

- 21-22 Oct. 2026 – Session Garantie
- 8-9 Déc. 2026

