

Contract Management : gestion stratégique du contrat

Déployer une méthode de réduction des risques

Code
2246

Durée
2 jours / 14 heures

Tarif Inter*
2 087 € HT

**Repas inclus (en présentiel)*

PUBLIC

Juristes – Acheteurs – Project managers – Contract managers – Toute personne intervenant de manière opérationnelle dans la gestion de contrats (amont, aval, achat, vente), de manière occasionnelle ou à temps plein

PRÉ-REQUIS

Avoir une première expérience dans la gestion et/ou négociation de contrats

NIVEAU D'EXPERTISE

Expertise

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
 - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec votre accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service

Objectifs pédagogiques

- Préparer l'exécution
- Intervenir au niveau stratégique
- Piloter le contrat en exécution
- Traiter les évènements

Programme de la formation

Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

Préparer l'exécution

Examiner le cadre du projet en Contract Management

- Saisir l'environnement, le contexte et les acteurs
- Négocier le contrat en projetant l'exécution : leviers stratégiques et adaptation des clauses
- Identifier les opportunités et les risques du contrat conclu

Diffuser la connaissance

- Responsabiliser les intervenants
- Assurer une meilleure maîtrise grâce à la circulation de la communication
- Atelier cas pratique : déterminer les principaux axes à vigiler et les méthodes appropriées sur un cas donné

Intervenir au niveau stratégique

Incarner le contract management

- Différence entre gestion administrative et stratégique
- Risques et enjeux du positionnement du contract manager

Réaliser l'interface

- ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail
- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : care-formation@lefebvre-dalloz.fr

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- Interfaces avec les intervenants internes / gouvernance interne
- Interfaces avec l'externe / gouvernance du contrat

Piloter le contrat en exécution

Planifier ses actions

- Exploiter la data pertinente
- Mesurer la performance du contrat
- Détecter les signaux faibles
- Mener des actions préventives

Bâtir une stratégie

- Ancrer une stratégie d'exécution
- Etablir un process, outils et méthodes
- Débat : outils et méthodes éprouvées

Traiter les évènements

Analyser le déroulé des évènements

- Décrypter un évènement et ses impacts : élaborer des scénarii
- Intégrer les enjeux à échelle globale

Elaborer une stratégie de traitement

- Valoriser la meilleure option possible
- Prévoir une alternative
- Jeu de rôle : élaborer des stratégies en prenant en compte les enjeux du projet et les intérêts divergents des parties
- Débat : retours d'expérience

Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

A noter

...

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.

Prochaines sessions

...

PARIS

- 2-3 Nov. 2026 – Session Garantie
- 1-2 Déc. 2026

