

## ● Prix de transfert : sécuriser et défendre sa politique

Élaborer la documentation, réaliser la déclaration annuelle, faire face à un contrôle fiscal

### PUBLIC

Toute personne en charge de la documentation prix de transfert de l'entreprise - Directeurs fiscaux - Fiscalistes - Avocats

### PRÉ-REQUIS

Avoir des connaissances générales sur les problématiques prix de transfert et des méthodes de prix de transfert ou avoir le niveau de la formation :

🔗 [Comment élaborer sa politique de prix de transfert \( 2438 \)](#)

### NIVEAU D'EXPERTISE

Perfectionnement

### LES POINTS FORTS

Partager l'expérience de fiscalistes experts en prix de transfert et coutumiers des relations avec l'administration fiscale

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

### SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
  - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre

Code  
**1290**

Durée  
**1 jour / 7 heures**

Tarif Inter\*  
**1 327 € HT**

\*Repas inclus (en présentiel)

## Objectifs pédagogiques

- Définir les points-clés de la réalisation d'une documentation des prix de transfert pertinente
- Rédiger cette documentation annuelle
- Identifier les informations à transmettre dans le cadre de la déclaration annuelle 2257

## Programme de la formation

### Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

## Définir les points-clés de la réalisation d'une documentation des prix de transfert pertinente

Vérifier le niveau de l'obligation documentaire à respecter

- Le champ de l'obligation
- Les obligations en découlant
- Autodiagnostic : identifier le niveau d'obligation de mon groupe

Identifier les informations que doit contenir une documentation prix de transfert (article L. 13 AA du LPF)

- Les informations générales concernant le groupe, le « Master file »
- Les informations spécifiques à l'entreprise vérifiée, le « Local file »
- Partage d'expérience : les points d'attention dans la rédaction d'une documentation prix de transfert

## Rédiger cette documentation annuelle

Mettre en œuvre la méthodologie d'élaboration de la documentation prix de transfert

- La collecte d'informations : l'élaboration d'une cartographie des flux et des entités ; conseils pratiques et exemples

satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec votre accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service

▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail

- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

### ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : [care-formation@lefebvre-dalloz.fr](mailto:care-formation@lefebvre-dalloz.fr)

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- L'analyse critique des prix de transfert par type de flux : l'identification des situations à risques ; la définition des priorités ; les recommandations pratiques
- La définition de la méthode de prix de transfert pertinente : la méthode de calcul des prix « au jour le jour » (price setting) ; la méthode de calcul des prix de transfert (price checking)
- La sélection de la méthode au regard des résultats de l'analyse fonctionnelle
- La rédaction et la validation de la documentation : la description de la chaîne de valeur ; la liste et la description des accords de prestations de services significatifs entre entreprises associées
- Cas pratique : analyser les informations fournies pour préparer la déclaration 2257

Tirer les conclusions pratiques d'une documentation : la qualification d'« entrepreneur » ou de « routinier » d'une entité du groupe

- Les critères de qualification
- Le rôle de l'analyse fonctionnelle
- Les conséquences en termes de sélection de la méthode prix de transfert à appliquer
- Partage d'expérience : les conseils pratiques pour la réalisation d'une analyse fonctionnel

## Identifier les informations à transmettre dans le cadre de la déclaration annuelle 2257

S'acquitter de l'obligation déclarative annuelle (article 223 quinquies B du CGI)

- Les informations requises et leur présentation
- Les différences avec la documentation prix de transfert
- Recommandations pratiques pour la préparation du formulaire 2257
- Cas pratique : analyser les informations fournies pour préparer la déclaration 2257

Préparer l'entreprise à faire face à un contrôle fiscal de ses prix de transfert

- Les étapes du contrôle
- Les sanctions encourues
- Brainstorming : les réflexes à développer pour anticiper un contrôle des prix de transfert par l'administration fiscale

### Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

## A noter

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.

## Prochaines sessions

...

### PARIS

- 5 Oct. 2026
- 15 Déc. 2026

### A DISTANCE

- 5 Oct. 2026
- 15 Déc. 2026

