

## Joint-venture : techniques juridiques et contractuelles

Déterminer les aspects juridiques, financiers et de compliance d'une opération conjointe d'entreprises

Code  
**1196**

Durée  
**2 jours / 14 heures**

Tarif Inter\*  
**1 800 € HT**

*\*Repas inclus (en présentiel)*

### PUBLIC

Directeurs juridiques – Responsables juridiques – Juristes – Contract managers – Responsables de la négociation, de la rédaction et du suivi de l'exécution de contrats de joint-venture

### PRÉ-REQUIS

Être un praticien du droit des contrats et des sociétés ou avoir suivi la formation :

[Droit des sociétés \(niveau 2\) \(581089\)](#)

### NIVEAU D'EXPERTISE

Expertise

### LES POINTS FORTS

Animation basée sur l'examen de cas concrets et de modèles de contrats tirés de la pratique de l'intervenant

Analyse approfondie de la jurisprudence la plus récente

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

### SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :

## Objectifs pédagogiques

- Préparer le projet de joint-venture
- Rédiger le contrat de collaboration
- Déterminer les aspects financiers et les questions en matière de compliance

## Programme de la formation

### Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur reçoit vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

### Préparer le projet de joint-venture

#### Choisir la forme juridique adaptée au projet de coopération

- Critères à considérer
- Implications de la structuration
- Options à envisager : contrat d'agent, contrat de distribution ou établissement d'une présence locale (bureau de liaison, succursale, filiale, coopération locale (JV))
- Choisir la joint-venture : JV et co-traitance, avantages de la JV
- Étude de cas : financer son projet de JV

#### Encadrer les pourparlers et les négociations précontractuelles

- Accord de confidentialité, lettre d'intention, protocole d'accord
- Négociation et formation du contrat
- Cas pratique : question du droit applicable et de la juridiction compétente (ou de l'arbitrage)
- Brainstorming : recommandations pratiques à la négociation du contrat de JV

### Rédiger le contrat de collaboration

#### Rédiger les clauses principales

- ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec votre accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service
- ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail
- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

### ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : [care-formation@lefebvre-dalloz.fr](mailto:care-formation@lefebvre-dalloz.fr)

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

- Clauses d'agrément et de préemption : alertes rédactionnelles, effets du caractère statutaire ou extra-statutaire, incidence de la forme sociale, sanctions
- Durée et terme du contrat
- Autre clauses essentielles : objet, responsabilité, flux financiers, résiliation, etc...
- Débat : points de vigilance en matière d'audit d'acquisition

### Prévoir les modalités de sortie et de fin de la joint-venture

- Réfus d'agrément
- Clause de sortie et évaluation du prix
- Garantie de passif et d'actif
- Brainstorming : analyse critique des clauses les plus « dangereuses » en cas de sortie

## Déterminer les aspects financiers et les questions en matière de de compliance

### Analyser les interactions entre la joint-venture et les flux financiers

- Incidence de la structuration
- Questions de gouvernance : implications juridiques et fiscales
- Questions de gouvernance : implications en droit de la concurrence
- Cas pratique : effets fiscaux de la création de la JV par spin-off

### Repérer les points de concordance entre compliance et joint-venture

- Loi Sapin II et devoir de vigilance
- Pays de localisation de la JV : est-il membre de l'UE ou pays tiers ?
- Système juridique
- Culture et effets juridiques des négociations
- Règles d'ordre public, pouvoirs des régulateurs et dispositions pénales
- Cas pratique : quid de la violation des règles d'éthique de prévention de la corruption ?
- Débat : culture et importance de l'écrit, exemple de l'Asie

### Examiner la question de la protection des données personnelles dans le cadre de la joint-venture

- Règles essentielles
- Question des flux transfrontaliers
- Conséquences pratiques pour la joint-venture
- Débat : protection des données personnelles et flux avec les États-Unis

### Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

## A noter

... —

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.



## Prochaines sessions

...

### PARIS

- 24-25 Sep. 2026 – Session Garantie
- 10-11 Déc. 2026

### A DISTANCE

- 24-25 Sep. 2026 – Session Garantie
- 10-11 Déc. 2026

