

IFRS 15 : comptabilisation du chiffre d'affaires et traitement des spécificités

Analyser les étapes et les modalités de la reconnaissance du revenu selon IFRS 15 résultant de contrats conclus avec des clients

PUBLIC

Consolidateurs - Responsables comptables - Directeurs administratif et financier - Contrôleur de gestion - Experts-comptables et leurs collaborateurs

PRÉ-REQUIS

Avoir de bonnes connaissances générales sur les principes comptables selon le référentiel IFRS ou avoir le niveau de la formation :

🔗 [Principes essentiels des normes IFRS \(1149\)](#)

NIVEAU D'EXPERTISE

Expertise

LES POINTS FORTS

Nombreux exemples d'application pour chaque type de contrats avec les clients

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert

SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
 - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec

Code

1158

Durée

1 jour / 7 heures

Tarif Inter*

1 478 € HT

*Repas inclus (en présentiel)

Objectifs pédagogiques

- Identifier les critères de reconnaissance de revenus
- Comptabiliser le chiffre d'affaires selon la méthodologie requise par IFRS 15
- Traiter les spécificités de la norme IFRS 15
- Mesurer les impacts de la norme IFRS 15 sur la présentation des états financiers

Programme de la formation

Engagement

Vous vous engagez dans votre formation. Connectez-vous sur votre espace participant et complétez votre questionnaire préparatoire. Votre formateur recevra vos objectifs de progrès. Auto-évaluez vos compétences pour suivre vos progrès à l'issue de votre formation.

Identifier les critères de reconnaissance de revenus

Préciser le cadre de la norme IFRS

- Volumétrie et structure de la norme
- Champ d'application d'IFRS 15

Expliquer les principes généraux de la norme

- Le transfert de contrôle d'un bien ou d'un service
- L'objet du contrat
- Les avantages afférents à un actif

Comptabiliser le chiffre d'affaires selon la méthodologie requise par IFRS 15

Identifier le contrat - Etape 1

- Les éléments d'identification du contrat
- Le regroupement de contrats
- La modification de contrat
- Quiz sur le traitement des contrats

vos accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service

- ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail
- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

ACCOMPAGNEMENT FORMATION À DISTANCE

En cas de nécessité, une assistance technique et pédagogique est joignable entre 8h30 et 18h (jours ouvrés):

- par téléphone : 01 83 10 10 10
- par mail : care-formation@lefebvre-dalloz.fr

Une réponse immédiate est apportée ; si besoin, le demandeur est mis en relation avec un expert dans un délai maximum de 48h.

Identifier les obligations de performance (OP) - Etape 2

- Les biens et les services distincts dans l'absolu
- Les biens et les services distincts dans le cadre du contrat
- Paiement initial non remboursable reçu d'un client
- Etude de cas sur l'identification des obligations de performance

Déterminer le prix de la transaction - Etape 3

- Les principes de détermination du prix
- Les sources de variabilité du prix de la transaction
- Les méthodes de détermination de la rémunération variable
- Limitation des estimations de contrepartie variable
- La composante financière du contrat
- Etude de cas sur la détermination du prix de la transaction en cas de paiement différé

Allouer le prix de la transaction aux différentes obligations de prestations - Etape 4

- La méthode du prix de marché ajusté
- La méthode fondée sur les coûts de production
- La méthode résiduelle
- Cas pratique sur l'allocation du prix aux différentes obligations de prestations

Comptabiliser le revenu lorsque les critères de comptabilisation d'une OP sont réunis - Etape 5

- Les obligations de performance réalisées à l'avancement
- Les obligations de performance réalisées à un instant précis
- Quiz sur les obligations de performance

Traiter les spécificités de la norme IFRS 15

Mettre en œuvre les modalités de traitement du guide d'application concernant certaines situations fréquentes

- Ventes avec droit de retour, réduction de prix, réduction de volume
- Rémunération de performance, rémunération non monétaire, rémunération payée au client
- Garanties
- Agent ou principal
- Options d'achat pour des biens ou services supplémentaires
- Droits non exercés par les clients et programmes de fidélité
- Vente avec clause de rachat, vente avec option de rachat, vente avec option put
- Accords de consignation
- Frais initiaux non remboursables
- Ventes à livrer



- Licences

Traiter les coûts liés au contrat

- Les coûts d'obtention du contrat
- Les coûts d'exécution du contrat
- Les coûts susceptibles d'amortissement et/ou de dépréciation des actifs
- Recommandation de l'AMF

Mesurer les impacts de la norme IFRS 15 sur la présentation des états financiers

Présenter le contrat dans l'état de situation financière

- Actif sur contrat
- Passif sur contrat

Présenter la dépréciation des actifs de contrat

- Evaluation selon IFRS 9
- Les mesures de simplification

Présenter l'information à porter dans l'annexe

- Les thèmes d'information à préciser
- La recommandation de l'AMF
- De nombreuses illustrations chiffrées et analysées avec les participants jalonnent la formation, à chaque étape.
- Cas de synthèse : enregistrer le chiffre d'affaires dans le cas d'une modification de contrat et définir le montant, comptabiliser une créance incluant une composante financière, un droit de retour, un programme de fidélité

Transfert

Votre parcours de formation se poursuit dans votre espace participant. Connectez-vous pour accéder aux ressources, auto-évaluer vos compétences acquises pendant votre formation et faciliter la mise en œuvre de vos engagements dans votre contexte professionnel.

A noter

... _____

En amont et en aval de la formation, le positionnement pédagogique sera effectué à l'aide d'un questionnaire d'auto-positionnement.

Prochaines sessions

...

PARIS

- 9 Sep. 2026 – Session Garantie
- 4 Nov. 2026

A DISTANCE

- 9 Sep. 2026 – Session Garantie
- 4 Nov. 2026

